

Giovanna Emanuelle Monteiro Antunes

Data de nascimento: 25/04/97, 26 anos

Endereço: Rua Maria da Gloria, 175, São João - Itajaí, Santa Catarina.

Telefone: (96) 98146-8488

Email: gi.antunes97@gmail.com

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Ensino Médio - 2014
- Técnico em Transações Imobiliárias - Prazo de conclusão 04/2024

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

ARAUJO INVESTIMENTOS LTDA

Cargo: Pré Atendimento e SDR

Período 12/2023 – 03/2024

Principal atividades: Atendimento de leads através do whatsapp, e-mail e ligação, prospecção ativa de clientes em potencial, cadastro e direcionamento de leads, relatório de vendas, análise de rendimento dos corretores, organização de ambiente, organização da agenda dos gestores,

MERCEDES IMÓVEIS LTDA

Cargo: Auxiliar Administrativo

Período 02/2023 – 12/2023

Principal atividades: Elaboração de contrato, entrega de chaves, atendimento de clientes que solicitavam suporte e manutenção nos imóveis, vistoria, atendimento no whatsapp, e-mail e ligação, distrato e atendimento de leads em potencial para locação.

VENON CONSTRUÇÕES E EMPREENDIMENTOS EIRELI

Cargo: Auxiliar Administrativo

Período 10/2021 – 07/2022

Principal atividades: Recepção, triagem de funcionários e verificação de documentação para contratação, preenchimento de ficha cadastral, arquivamento de pastas de funcionários, atendimento de ligações telefônicas, balanço de material, compra de material que estão em baixa no estoque, organização de faturas a pagar, cotação de preço de materiais, fiscalização nos postos.

EXPRESSO IMÓVEIS

Cargo: Estagiária

Período: 12/2019 – 12/2020

Principal atividades: Captar imóveis, triagem de clientes e atendimento dos clientes, agendamento de visita nos imóveis, acompanhamento de visita nos imóveis, mediação entre proprietário e inquilino, formalização de contratos de locação e cobrança de clientes, mediação de clientes interessados em vender imóveis, formalização de contrato de vendas.

ATALAIA RESORT EMPREENDIMENTOS IMOBILIÁRIOS

Cargo: Vendedora

Período: 07/2017 – 01/2018

Principal atividades: Prospecção ativa de clientes e venda de cotas imobiliárias de resort.

HABILIDADES

- Fácil adaptação
- Ótimo relacionamento interpessoal
- Proativa
- Comunicativa
- Flexível
- Dinâmica
- Resolução de problemas