

Tatiana Gomes Rodrigues

Rua Ulisses Machado Dutra 90 ap 104 – Bairro Dom Bosco – Itajaí

46 anos / 1 filho / CNH AB

Telefone/Whatswapp : 47 9 9689-6533

E-mail : [tatianarodriguesestetica@gmail.com](mailto:tatianarodriguesestetica@gmail.com)

**Objetivo** : Vendas Externas/Interna/ Consultora de Vendas

#### **Experiências Profissionais :**

##### **- Março 2021 a Janeiro 2024: Canaveral Material de Higiene e Limpeza – Consultora de Vendas**

Atendimento via telefone, whatsapp e presencial aos clientes para consultoria e venda dos Produtos Químicos e de Higienização. Atendimento á Empresas, Clínicas, Condomínios e residências. Sempre com o objetivo de atender e crescer as metas propostas pela Empresa. Carteira de Cliente era fixa.

##### **- Fevereiro de 2017 a Dezembro de 2020: Rotape Representações – Consultora de Vendas**

Atuava como Representante Comercial entre as Cidades de Itajaí e Balneário Camboriú e Camboriú. Venda direta de Produtos Alimentícios. Atendimento via telefone, whatsapp e presencial. Loja, Conveniências, Estabelecimentos Comerciais no geral. Exercia também de vendas nas Redes Sociais e Marketplaces. Sempre com o objetivo de bater as metas mensais.

##### **- Dezembro 2014 a Dezembro de 2015: Tríade Estética – Vendedora**

Era responsável pela Venda se Serviços (Pacotes) e Produtos Estéticos da Clínica. Atendimento com a clientes que vinham até a Clínica e por telefone. Sempre com o objetivo de Venda de acordo com a necessidade da cliente, com foco na recorrência e indicação delas para mais pessoas.

##### **- Novembro de 2009 a dezembro de 2012: MDois Cabelereiros e Estética (1 Cargo na Empresa) Vendas e Atendimento**

Fazia as Vendas das linhas de Produtos Profissionais oferecidas pelo salão (Kerastase, Kenue, Revlon entre outras). E também aplicação de Procedimentos Estéticos Faciais e Maquiagem.

De Janeiro de 2013 a Novembro de 2014 (2 Cargo na Empresa) - Gerência

Fui promovida á Gerente do Salão, onde passei a ter responsabilidade em relação á Contratação de Equipe, escolha e direcionamento de Treinamentos para Equipe de acordo com cada função, planejamento de metas e crescimento da Equipe, escolha de novos Serviços e Produtos.

##### **- Novembro de 2007 a março de 2009: Contabilista Suprimentos para Escritório (Joinville) – Vendedora**

Trabalhava internamente no Televendas da Empresa. Com Vendas por telefone, com o objetivo de atingir as metas estabelecidas e crescimento da Carteira de clientes. Envio de cotações, venda e pós venda.

**Formação Acadêmica** : Tecnólogo em Cosmetologia e Estética pela Universidade do Vale do Itajaí – Univali ( período de 2009 a 2011)

**Resumo de Qualificações:** Iniciei minha vida profissional em Vendas em 1997, tenho todos registros em Carteira Profissional. Sou uma curiosa e estudiosa por natureza. Sempre faço Cursos voltados á área comercial, relação interpessoal, entre outros mais.

**Informações Complementares:** Intercâmbio de maio a novembro de 2002 – Viajei para Inglaterra com visto de 6 meses de estudante para conhecer outra cultura e melhorar meu inglês.

