



Daniel Matos Da Silva

Agente Imobiliário

Profissional dedicado e proativo, destacando-se pela habilidade em superar desafios e gerar resultados excepcionais.

CONTATOS

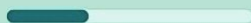
- Rua Victor Zaguini, 355
- (54) 99605-2540
- danimatostrader@gmail.com
- @danimatos78

IDIOMAS

Português



Espanhol



Inglês



HABILIDADES

Comunicação



Resolução de problemas



Trabalho em equipe



Gerenciamento do tempo



Adaptabilidade



Liderança



FORMAÇÕES

2002 - 2024 **Engenharia Civil**
UCS, Caxias do Sul

EXPERIÊNCIAS

2022 - 2024 **Agente Imobiliário**
Bolsa de Imóveis Caxias, Caxias do Sul
Na Bolsa de Imóveis Caxias, em Caxias do Sul, desempenhei funções essenciais na mediação de locação e vendas, sendo elas:
Agenciamento dos imóveis da carteira da imobiliária, dados do imóvel, dados do proprietário, fotos e avaliações.
Agendamento para acompanhamento a visitas aos imóveis de locação e ou vendas, sempre focando o fechamento.
Controle e distribuição das placas e faixas da imobiliária.
Controle e manutenção dos carros e da moto da imobiliária.
Responsável 90% da abertura e fechamento das grades da imobiliária.
Encaminhamento de clientes angariados durante o trabalho externo cada um para seu devido setor.
Colocação, reposição e retirada das placas dos imóveis.
Depósitos bancários para proprietários.
Cartório, papelaria, mercado e todo e qualquer serviço externo da empresa.

2012 - 2016 **Corretor de imóveis**
Ecap Imóveis, Blumenau
Na Ecap Imóveis, em Blumenau, desempenhei o papel de agente imobiliário, responsável por negociar e facilitar a compra e venda de imóveis. Contribuí para o aumento das vendas através de estratégias eficazes de marketing e um excelente atendimento ao cliente, fortalecendo a reputação da empresa no mercado local.

2011 - 2012 **Corretor de imóveis**
Castel Imóveis, Caxias do Sul
Na Castel Imóveis em Caxias do Sul, desenvolvi competências em negociações de alto nível, atendimento personalizado e gestão de carteira de clientes, resultando em um aumento significativo das vendas e satisfação dos clientes. Especializei-me em identificar oportunidades no mercado imobiliário, facilitando transações eficientes e lucrativas.

2008 - 2011 **Agenciador de Imóveis**
Imobiliária Nichelle, Caxias do Sul
Na Imobiliária Nichelle em Caxias do Sul, desenvolvi habilidades chave em negociação de locações sendo elas:
Agenciar imóveis para a carteira da imobiliária, dados do imóvel, dados do proprietário, fotos e avaliações.
Agendamento para acompanhamento a visitação aos imóveis de locação, sempre focando o fechamento.
Colocação, reposição e retirada das placas dos imóveis.

2005 - 2008 **Corretor de Locações**
Max Imóveis, Itajaí
Na Max Imóveis em Itajaí, atuei como corretor de locações, gerenciando contratos, promovendo propriedades e negociando termos que beneficiam todas as partes envolvidas. Destacando-me pela habilidade em alcançar metas de aluguel, mantendo elevada satisfação dos clientes e contribuindo para a lucratividade da empresa.