



leandroadriano7@hotmail.com



47996839842



Rua Alfredo Ludovino d Villa,
Itajai, Santa Catarina 88308395

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Ensino médio completo
XV de junho,
Janeiro 2018

LEANDRO DOS SANTOS



RESUMO PROFISSIONAL

- Tenho como objetivo
- Crescimento dentro da empresa, tenho grande bagagem com vendas e busco
- Crescimento aonde eu possa aumentar meus conhecimentos na área.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Janeiro 2019

Multimarcas consórcios - Vendedor

- Iniciei na multimarcas como vendedor no qual acabei me destacando muito rápido na área por conta do espírito de liderança que tinha com a equipe e assim sendo chamado para CNK consórcios

Março 2024 - Julho 2024

ALUGA MÁQUINAS SUL - Motorista de caminhão, Itajai , Santa Catarina

Já aqui na aluga máquinas foi aonde eu mais me adaptei e gostei de trabalhar nesta ramo estava em um contrato de experiência e tive a infelicidade de pegar dengue na 1 semana de trabalho e agora com meu contrato chegando ao fim neste mês o RH optou pela não renovação.

Dezembro 2023 - Janeiro 2024

GIBA TRANSPORTES - Motorista de caminhão, ITAJAI, SANTA CATARINA

Já aqui no GIBA, foi uma oportunidade de final de ano para poder fazer um extra e não ficar sem nada na reta final do ano, fiquei substituindo o funcionário dele nesse período

Mai 2023 - Dezembro 2023

Mengue Express - Motorista de caminhão , Itajai , Santa Catarina

Na Mengue foi aonde tudo começou no ramo de entregas, me deram oportunidade de crescimento para a área de caminhões era uma empresa boa de trabalhar porém pela rotatividade de funcionários e o salário baixo me fizeram querer procurar uma outra oportunidade no mercado

Janeiro 2022 - Janeiro 2023

China Celulares - Vendedor

- Já aqui no China celulares fui contratado por indicação ao dono sobre a forma que trabalhava e no qual trabalhei muito bem até os últimos meses porém pela falta de crescimento na empresa eu decidi deixar a empresa e buscar uma nova oportunidade de crescimento

Janeiro 2020 - Janeiro 2021

RD STORE - Vendedor

- Já na RD STORE busquei recomeçar a minha carreira pós está frustração que tive na CNK essa loja ela pertence a amigos meus e me deram a oportunidade de recomeçar aonde tive bons laços durante todo esse tempo de trabalho

Janeiro 2019 - Janeiro 2020

CNK Consórcios - Gerente de vendas

- Já na CNK eu objective
- Sucesso desejado já logo de início com a responsabilidade de montar
- Escritório da empresa aqui e fazer a movimentação fiquei na responsabilidade de montar a equipe no qual eu objective
- Sucesso em 15 dias alcançando a marca de 1 milhão de vendas
- Apenas acabei saindo da empresa por conta da troca de chefes que teve e ele trouxe uma nova equipe para Itajai

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Habilitação nas categorias D e E para condução de veículos pesados
- Zelo pelas boas condições mecânicas dos veículos
- Cuidado ao manusear cargas
- Conhecimento da legislação sobre trânsito e transporte para caminhões