



# Alyson Fernando da Silva

## CONTATO

-  Rua Satyro Loureiro, 348
-  47992302437
-  alysonmaxiimiano@gmail.com

## HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Capacidade de adaptação a mudanças e imprevistos
- Visão analítica para identificar oportunidades de melhoria
- Orientação para metas e resultados
- Habilidades avançadas de negociação com fornecedores

## IDIOMAS

**Português:** Língua materna

## RESUMO

Estou a disposição de estar somando em uma nova Cia e que está, venha somar em nossa vida, crescer profissionalmente e procurar estar crescendo em conhecimento, estudando, para ainda melhor agregar nesta nova oportunidade.

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

**Líder de logística** 03/2023 - 07/2023  
**Serv Evolution** - Itajaí, Santa Catarina

- Supervisão de equipes de logística, assegurando a eficiência e a produtividade do departamento.
- Identificação de oportunidades de melhoria nos processos logísticos, contribuindo para aumentar a eficiência.
- Planejamento e execução de atividades, contribuindo para o bom andamento das operações dentro dos prazos estabelecidos.

**Consultor de vendas externo** 06/2019 - 10/2022  
**Heineken Brasil** - Itajaí, Santa Catarina

- Venda de produtos de forma consultiva, identificando as necessidades do cliente e oferecendo soluções.
- Identificação de oportunidades de vendas adicionais, sugerindo produtos e serviços complementares.
- Elaboração de relatórios de vendas, contribuindo para o controle e análise dos resultados na CIA.
- Manutenção do cadastro de clientes, ofertando programas internos de desconto e fidelidade, assegurando a visibilidade da empresa.
- Participação em treinamentos e capacitações, aprimorando conhecimentos e habilidades para o dia a dia da função.
- Venda de bebidas alcoólicas e não alcoólicas, seguindo os procedimentos da empresa para atingir as metas estabelecidas.
- Participação em reuniões com a equipe para discutir novos processos, visando melhorar a eficiência e a qualidade do serviço.
- Atendimento ao cliente presencialmente e por telefone, respondendo dúvidas e oferecendo produtos e serviços.

**Vendedor interno** 11/2016 - 05/2019  
**Milium** - Itajaí, Santa Catarina

- Atendimento personalizado aos clientes, buscando entender suas necessidades e oferecer soluções adequadas.
- Esclarecimento de dúvidas dos clientes, apresentando informações sobre os produtos, serviços, prazos e condições de pagamento.
- Participação em treinamentos com o objetivo de atualizar conhecimentos e promover o crescimento profissional.
- Manutenção da limpeza da área de trabalho, garantindo uma boa imagem profissional.

**Jovem aprendiz**

09/2015 - 08/2016

**Brasão supermercado** - Matinhos, Paraná

- Atuava em setores do supermercado como forma de treinamento.
- Colaboração em processos de rotina, prezando pela organização e eficiência das atividades.
- Abastecimento e layout de produtos em seus devidos lugares.

---

## **FORMAÇÃO ACADÊMICA**

**Tecnólogo:** Gestão Comercial, 03/2020 - 06/2023

**Uniasselvi** - Itajaí

**Status** - Formado