



# IASMIN LUZ

## CONTATO

 (51) 9 9914-3185

 lasminrdaluz@gmail.com

 São Judas, Itajaí-SC

## FORMAÇÃO

ENSINO MÉDIO 2019 - 2021

Colégio Estadual Cecília Meireles - Concluído.

## HABILIDADES

- Vendas diretas e online, com foco em metas e fidelização de clientes.
- Gestão de mídias sociais e estratégias de marketing digital (SEO, tráfego pago).
- Administração de e-commerce e integração de produtos.
- Produção de conteúdo, incluindo edição de vídeos simples.
- Comunicação clara e eficaz, tanto verbal quanto escrita.
- Conhecimentos em informática e sistemas de CRM.

## INTERESSES

Tenho interesse nas áreas de [Vendas](#)

[Online](#), [Marketing Digital](#), [E-commerce](#).

Sempre em busca de aprender algo novo, sou curiosa, animada e apaixonada por explorar atividades criativas.

## IDIOMAS

Inglês 

Espanhol 

## HISTÓRICO PROFISSIONAL

### ESPAÇO DO CELULAR

SET/2024 - JAN/2025

CONSULTORA DE VENDAS ONLINE

- Realizava vendas de produtos e serviços relacionados a celulares.
- Atuava no atendimento e agendamentos de clientes via WhatsApp, com foco em direcioná-los para a loja física.
- Desenvolvia estratégias para atrair clientes, garantindo o alcance das metas de vendas.
- Prestava suporte aos clientes, esclarecendo dúvidas e promovendo uma experiência de compra satisfatória.

### RAÍZES DO BRASIL ARTESANATO

OUT/2023 - MAI/2024

GESTORA DE MÍDIAS SOCIAIS E E-COMMERCE/AUTÔNOMA

- Gerenciei o perfil do Instagram, criando postagens, imagens, reels e analisando métricas.
- Criei e gerenciei anúncios no Meta Ads para impulsionar as vendas.
- Cadastrei produtos no sistema Bling e emiti notas fiscais.
- Integrei e mantive a loja virtual na plataforma Tray E-commerce.
- Implementei estratégias de SEO para otimizar o desempenho da loja online.
- Desenvolvi o design e identidade visual das mídias sociais e do e-commerce.

### O BARATÃO

SET/2022 - OUT/2023

REPOSITORA/VENDEDORA

- Atendia clientes e organizava prateleiras.
- Montava vitrines e cuidava da disposição dos produtos.
- Realizava vendas e auxiliava na escolha de produtos.
- Criava arranjos florais personalizados para os clientes.

### ATACADÃO S.A

JUN/2022 - SET/2022

VENDEDORA DE CARTÃO

- Abordei clientes para apresentar os benefícios do cartão da loja.
- Vendi seguros e maquininhas de pagamento.
- Expliquei os produtos financeiros de forma clara e objetiva.

### MVENDAS/MELNICK

SET/2021 - DEZ/2021

ESTAGIÁRIA/CORRETORA AUTÔNOMA

- Prospectava clientes por telefone, utilizando listas fornecidas pela imobiliária.
- Cadastrava clientes no sistema CRM.
- Atendia em Pontos de Venda (PDVs) e realizava trabalho remoto.

## CURSOS COMPLEMENTARES

### GESTÃO DE PESSOAS

Sebrae. 2025 - Cursando.

### TRÁFEGO PAGO

Comunidade Sobral de Tráfego. 2024 - Concluído.