



Naara Macedo

PERFIL PESSOAL

Extremamente motivada, em constante desenvolvimento de minhas capacidades e crescimento profissional. Confio na minha habilidade em manter um alto padrão de serviço. Flexível e adaptável, procurando sempre a excelência em servir. Além disso, busco oportunidades de aprendizado e aprimoramento contínuo para melhor atender às necessidades dos clientes.

CONTATO



Rua Braço do Norte - 58
São Vicente
Itajaí, Santa Catarina



naarabernardesandrade@gmail.com



(47) 98856-5704

Brasileira, natural de Balneário Camboriú, Casada, 23 anos

FORMAÇÃO

- Escola de Ensino Médio Victor Meirelles
- Unicesumar EAD - Técnico em Gestão Ambiental
- Escola de Aviação Civil Aerotd, Formação no curso de Comissária de Voo.
- Escola de idiomas - Jumper
2/3 anos (cursando)

IDIOMAS

Inglês Intermediário,
Italiano Básico

HABILIDADES

- Comunicação excepcional e habilidades de fazer contatos.
- Trabalho bem sucedido em um ambiente de equipe.
- Capaz de trabalhar sob pressão e multitarefa.
- Aptidão para seguir instruções e entregar resultados com qualidade.
- Olhar empático que se atenta às necessidades de clientes e colegas de trabalho.

EXPERIÊNCIA

CK Importação e Exportação - Auxiliar de escritório

ABR 2023 - NOV 2023

- Manutenção e organização de arquivos de escritório.
- Monitoramento de fluxo de documentos.
- Emissão de pedidos.
- Realização de cadastro de clientes, de fornecedores e de parceiros.

Perfumaria Laviér - Vendedora de comércio Varejista

DEZ 2023 ABR 2024

- Atendimento ao cliente de forma cordial e informativa.
- Demonstração de produtos; Vendas, Gerenciamento de Estoque; Controle dos pedidos.

Fincato Store -

Vendedora/Consultora de moda feminina

MAI 2024 DEZ 2024

- Social Mídia através das redes sociais da loja.
- Recepção e suporte ao cliente na escolha das melhores peças de acordo ao seu perfil.
- Elaboração de ideias para alavancar as vendas.
- Preparação de pacotes presentes e layouts dos manequins, juntamente com a loja como um todo.

Cia Derme Clíica de estética -

Recepcionista comercial

JAN 2025 ABR 2025

- Agendamentos; Prospecção de clientes; efetuação de vendas; cadastro; Organização e limpeza do ambiente de trabalho.