# Thainã Sandin Almeida

Tec. Marketing


## CONTATO

(47) 99223-6550

THYTTA2@GMAIL.COM


## PERFIL PROFISSIONAL

Profissional com mais de 10 anos de experiência em marketing e gestão comercial, especializado no desenvolvimento de estratégias de posicionamento e branding, tanto em ambientes digitais quanto presenciais. Experiência consolidada em liderança de equipes e gerenciamento de campanhas focadas em resultados.

## EXPERIÊNCIAS

Experiência Profissional

Analista de Marketing | DNS VITAL
Itajai/SC | fevereiro/2025 - Atualmente

- Planejamento e execução de estratégias de marketing para expansão de vendas e fortalecimento da marca.
- Gestão de campanhas integradas (online e offline), supervisão de equipe e controle de orçamento com foco em ROI.
- Análise de mercado, desenvolvimento de parcerias estratégicas e monitoramento de métricas de desempenho.
- Coordenação do desenvolvimento de materiais de marketing , como anúncios, vídeos e conteúdo online, garantindo a consistência da marca.
- Gestão de canais de comunicação digital (site, redes sociais e e-mail marketing), monitorando a recepção e respondendo ao feedback dos clientes.

Gerente de Marketing | Automoove
Itajaí, SC | out/2023 - junho 2024

- Planejamento e execução de estratégias de marketing para expansão de vendas e fortalecimento da marca.
- Gestão de campanhas integradas (online e offline), supervisão de equipe e controle de orçamento com foco em ROI.

- Análise de mercado, desenvolvimento de parcerias estratégicas e monitoramento de métricas de desempenho.
- Coordenação do desenvolvimento de materiais de marketing , como anúncios, vídeos e conteúdo online, garantindo a consistência da marca.
- Gestão de canais de comunicação digital (site, redes sociais e e-mail marketing), monitorando a recepção e respondendo ao feedback dos clientes.

Gerente Comercial | Atrupe Sistemas
Itajaí, SC | Janeiro/ 2022 a dez de 2023

- Liderança da equipe de vendas e acompanhamento de metas, resultando em aumento significativo no faturamento.
- Planejamento de ações de marketing digital e consultoria de vendas, com foco na satisfação do cliente.
- Desenvolvimento de campanhas e ações de captação de leads, otimização do processo de atendimento e melhoria nas taxas de conversão.
- Definição de estratégias de produto e posicionamento no mercado, colaborando com equipes de desenvolvimento para adequação às necessidades do cliente.
- Supervisão da criação de peças publicitárias , garantindo alinhamento com a identidade e objetivos da marca.

Gerente Comercial | Felluz Iluminação
Cachoeirinha, RS | junho de 2015 - julho de 2019

- Gestão de vendas e pós-venda, focando na experiência do cliente e retenção da base.
- Participação no planejamento estratégico e análise de mercado, aumentando a participação da empresa no setor.
- Capacitação e acompanhamento da equipe para alinhamento de estratégias de marketing e vendas.
- Identificação de oportunidades de expansão de mercado e nichos de atuação, aumentando a presença da empresa.
- Coordenação de ações de fidelização e pós-venda , implementando estratégias para promover um crescimento sustentável.

## FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Tecnologia em Marketing - Uniasselvi, Itajaí, SC (2023)
- Ensino Médio Técnico em Marketing - Colégio Rui Barbosa

## COMPETÊNCIAS

- Desenvolvimento de Estratégias de Marketing
- Análise de Mercado e Posicionamento
- Liderança de Equipes e Gestão de Projetos
- Planejamento de Campanhas e Gestão de Orçamentos