



## Elielson Silva

consultor de  
negócios e vendas

### Como me contatar:

#### Celular:

(47).9.9744-9341

#### E-mail:

elielsonlira12@gmail.com

#### LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/in/elielson-lira-725b5a134>

#### Endereço:

Rua Eudoro silveira n° 129  
SãoVicente; Itajaí -Sc

### informações adicionais

Conhecimento no pacote office

CNH A-B definitiva, exerce  
atividades remunerada

Disponibilidade para viagens.

### Perfil profissional

Carreira desenvolvida na área comercial, com competência acadêmica para atuar na gestão de mercado, realização de conciliações, exposição e campanha de produtos.

### Formação Educacional

#### Universidade paulista

Gestão em marketing  
(concluído)

Inglês - Iniciante

### Habilidades Profissionais

Comunicação;  
Vendas;  
Transparência;  
Negociação;  
Postura multidisciplinar;  
Relatórios;  
Foco em resultados e  
Demanda;  
Trabalho em equipe;  
Planejamento  
e implementação de  
ações comerciais e  
promocionais.

### Resumo de Carreira

#### vendedor (E&S)

16/05/2025 a 22/08/2025

#### HAVAN

vendas de eletrodomésticos, eletrônicos e serviços agregados, atuando com foco em atendimento ao cliente, negociação e pós-venda. Oferecer soluções personalizadas e alcançar metas estabelecidas pela empresa.

#### Assistente de merchandising

12/2019 a 03/2024 Colgate

#### Palmolive Comercial LTDA

Responsável pela comunicação interna de merchandising nos pdvs e atuação direta com o desenvolvimento de ações que estimulam o impulso das vendas.

#### Consultor de negócios

11/2018 a 02/2019 Ramos e Silva  
soluções financeira

Atuação direta na prospecção de novos clientes; abordagens, exposição comercial para abertura e manutenção de conta jurídica pelo **BANCO SANTANDER**; negociação de serviços e produtos financeiros.

#### Executor de Mercado

11/2011 a 02/2017 Companhia  
Paraense de refrigerantes  
(coca-cola)

Responsável pela comunicação interna e externa da marca pela ação de merchandising nos pdvs. Controle do estoque virtual, e quando necessário, fazer sugestão de pedidos à loja. Negociar pontos de destaque dentro da loja, ativação de equipamentos tais como: displays, racks e geladeiras; para que o produto tenha uma melhor exposição e uma maior conversão de vendas.

### Referência

#### Ana Graziela Michels

supervisora de trade marketing

Celular: (47)9150-7864