

## **ROVERSON JESUS DE OLIVEIRA DOS SANTOS**

Consultor em Logística, Inteligência Emocional e Liderança Cristã Aplicada

Rua Luís Lopes Gonzaga, 1165 – Bairro São Vicente – Itajaí/SC

Telefone: (47) 99788-5242 | E-mail: rovinhorjv@hotmail.com

Nascimento: 08/05/1989 | Estado Civil: Casado

## **IDENTIDADE PROFISSIONAL**

Slogan pessoal: Transformo processos e pessoas com propósito, equilíbrio e fé.

Propósito: Guiar pessoas e organizações a resultados sustentáveis através da logística, da inteligência emocional e de princípios cristãos.

## **SOBRE MIM**

Profissional formado em Logística, com 19 anos de experiência em vendas e mais de 7 anos atuando como gestor de logística. Minha abordagem integra eficiência operacional, inteligência emocional e princípios cristãos aplicados à liderança. Estudante de Teologia e líder de casais, desenvolvo comunicação clara, empatia e capacidade de transformar ambientes e pessoas.

## **OBJETIVO PROFISSIONAL**

Atuar como líder ou consultor, contribuindo para o desenvolvimento de equipes, melhoria contínua, organização de processos e construção de ambientes saudáveis e produtivos.

## **PITCH PROFISSIONAL**

Sou consultor em logística com foco em inteligência emocional e liderança cristã aplicada. Tenho 19 anos de experiência em vendas, sete anos como coordenador e formação em logística, supply chain, teologia, comunicação e liderança ambidestra.

Minha missão é transformar equipes e processos por meio de eficiência, comunicação saudável e propósito.

## **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

### **Ferrari Rolamentos Ltda – 01/07/2018 a 2025**

- Gestor de Logística e Expedição
- Liderança das equipes do Centro de Distribuição
- Liderança das equipes da expedição da loja
- Planejamento das rotas dos motoboys
- Recebimento de importações, conferência e armazenagem
- Separação, conferência e expedição de materiais para todo o Brasil
- Atuação com ERP, CRM, KPIs, Excel, televendas e e-commerce

### **Kitssom Itajaí Ltda – 01/03/2016 a 10/06/2018**

- Vendedor Externo
- Prospecção de clientes, vendas de serviços e acessórios automotivos
- Expansão da carteira e criação da conta da empresa no Mercado Livre

### **Coimbra Importação e Exportação – 2013 a 2015**

- Consultor de Vendas
- Atendimento atacadista e vendas internas de eletrônicos e produtos alimentícios

### **Águia Motos – 2011 a 2013**

- Consultor de Vendas
- Atendimento interno e externo, vendas de motocicletas, consórcios e financiamentos

### **Ivan Agropecuária – 2009 a 2011**

- Vendedor

- Atendimento de balcão, conferência de estoque e vendas de produtos agrícolas

## **FORMAÇÃO ACADÊMICA**

- Logística – Formação completa
- Técnico em Teologia – Cursando (3º ano de 3)

## **CURSOS E QUALIFICAÇÕES**

- Inteligência Emocional
- Liderança Ambidestra
- Comunicação
- Informática – Word, Excel, PowerPoint
- Atitude e Liderança – Instituto Business Center
- Curso de Vendas e Metas – Market System
- Super Líder – Adriano Okawa
- Workshop Gestão de Equipe – SENAC
- Como vender na Internet – Itajaí
- NR11 – Operador de Empilhadeira

## **COMPETÊNCIAS**

- Liderança de equipes
- Inteligência emocional aplicada
- Gestão logística e supply chain
- Comunicação clara e atendimento
- Mediação de conflitos
- Organização e disciplina
- Desenvolvimento de pessoas
- Resolução de conflitos
- Gestão de Tempo
- Avaliação de KPIs.
- Conhecimento programa 5s