



Felipe Zeferino Mendes

Rua: Acylino Jose Felicio 45 Murta Itajai Sc
felipezmendes180@gmail.com | (47) 99148-2725

Atuar com vendas ativas e receptivas. Acredito que meus conhecimentos e habilidades com atendimento ao cliente, negociação e prospecção, podem contribuir com equipes de trabalho para o alcance dos objetivos da empresa. Estratégias de vendas alinhadas ao cumprimento das metas. Profissional com 5 anos de experiência atuando com vendas externas, nas áreas de negócios e desenvolvimento de canais de vendas. Apaixonado e orientado por resultados, com forte capacidade de identificar, cultivar e manter relacionamentos estratégicos para atingir as metas e os objetivos da empresa.

Experiência profissional

POLISHOP

05/13 - 06/19

Gerente Comercial

Bauru SP

- Vendedor Ano 2013
- Atendimento ao cliente, buscar atingir a meta estipulada pela empresa e Gestor da loja, cuidar da limpeza
- e organização do setor, ajudar a organizar a loja e repor produtos que chega da base central entre outros.
- Polishop - Sub-Gerente Ano 2014 / 2015 Atuava auxiliando o Gerente da loja em busca de atingir as
- metas estipuladas pela empresa e pelo supervisor regional, as metas de vendas monetária da loja, vendas
- de serviços (Garantia estendida e seguro contra acidente do produto), venda de produtos focos da
- empresa, analise de resultados da equipe e da loja (Ticket médio, numero de pedidos, conversão de
- vendas x serviços, crescimento sobre os mês e ano anterior, entre outros), criar ações motivacionais junto
- a equipe para atingir os objetivos da loja, cuidar do estoque da loja para inventários (rotativa diária,
- recepção e transferências de mercadoria loja), ajudar a cuidar do layout da loja (organizar para
- campanhas sazonais, limpeza e manutenção da mesma, se esta conforme os padrões da empresa).
- Gerente Destaque em vendas de Garantia estendida e ticket médio no ano 2018.

Nestle Brasil (BROKER)
VENDEDOR EXTERNO

01/20 - 02/22

Bauru SP

- Atendia uma pauta com 160 clientes, eles sendo trad, canal 1 a 4 e 5+ checkout's, vendia produtos Nestle,
- Garoto e Purina
- Ajudava o cliente a encontrar o produto que solucione suas necessidades para seu ponto de venda e
- montando estratégias para vender melhor e auxiliando a prática de preços. Organizava prateleiras e
- supervisionava prazo de validade. Realizava ações no ponto de venda com produtos de merchandising
- para melhor visualização do cliente.
- Vendedor Destaque em metas de Positivação, Mix, e Metas de Nestlé e Garoto Batidas todo mês.

COOPERATIVA AURIVERDE (REALTA TRIGOS)
VENDEDOR EXTERNO (REPRESENTANTE COMERCIAL)

04/22 - 11/23

Itajai SC e Região

- Responsável pelo setor de vendas no varejo, prospecção de novos clientes, novas rotas, gerenciamento
- de contas, recebimentos, inadimplência e logística. Realizava a elaboração e acompanhamento de relatórios de desempenho diários e semanais. Atendia uma carteira com 236 clientes sendo na região de
- Itajaí, Barra velha, Balneário Piçarras, Penha e Navegantes. Vendia produtos de panificação para indústrias, padarias, Mercados, pizzarias, restaurantes e distribuições sendo as marcas: Piracanjuba,
- Coamo, Amafil, Qualicoco, Malibru, Vabene, Icofort, Daus, Áurea e Bom princípio
- Primeiro Vendedor a Superar meta de farinhas estipulada pela empresa 5 meses seguidos.

BRF
VENDEDOR EXTERNO

03/24 - 10/25

Itajai e Balneário Camboriú

- Realizava gestão da carteira de clientes, visitas comerciais, negociação de mix, execução de ações de trade marketing, análise de desempenho de vendas e garantia de presença e exposição adequada dos produtos no ponto de venda. Também era responsável por prospecção de oportunidades, acompanhamento de indicadores, implementação de estratégias comerciais e fortalecimento do relacionamento com lojistas e gestores de compras.

Formação

Fib
Educação Física (BACHARELADO) - Nota 8.5

01/12 - 12/16

Principais competências

- Competências com resultados
- Boa comunicação
- Espírito de equipe

Interesses

- VENDAS EXTERNAS

Referências

Adriano - Supervisor , Nestle (Broker)
14 997532682