



ANTONIO WILSON MEDRANO LAFUENTE

Endereço: Servidão Silvestra dos Santos Ferreira, nº101

Centro – Navegantes SC

wilsonawml25@gmail.com / 47 996808879

Data de Nascimento: 23/09/2002

RESUMO

Profissional com forte compromisso, perfil em análise financeira e estudos de mercado, com habilidades avançadas em pesquisa quantitativa e qualitativa, utilizando ferramentas como Python, SPSS, R, Power BI e Google Analytics. Meu foco orientado a resultados e minha capacidade de interpretar dados me permitem gerar estratégias que agregam valor à tomada de decisões. Interesse especial em análise de dados e na melhoria de processos logísticos e sólida formação acadêmica com reforço em capacidade de trabalhar com plataformas digitais, facilitando decisões informadas e gerando valor em ambientes logísticos e de transporte.

EDUCAÇÃO

Bacharelado em Engenharia em Comércio Internacional Universidade UNIVALLE– Santa Cruz De La Sierra – Bolívia.

Ano de início: 2022 – Ano de conclusão: 2025

Conquistas Acadêmicas:

- Excelência Acadêmica Gestão I – 2024, com média de 96,14/100.
- Excelência Acadêmica Gestão II – 2024, com média de 96,43/100.
- Liderei o projeto realizado por meio do NAE (Núcleo de Assessoria Empresarial) para a empresa **Dialisan**, pela UNIVALLE.
- Presidente da Sociedade Científica de Comércio Internacional, Gestão 2024 – UNIVALLE.
- 1º lugar como Melhor Projeto Integrador “Plano de Comercialização”, 5º semestre.
- 1º lugar como Melhor Projeto Integrador “Plano de Importação”, 6º semestre.
- 1º lugar como Melhor Projeto Integrador “Plano de Exportação”, 7º semestre.
- Formando-me com excelência acadêmica.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Gestão Técnica – Instituto Boliviano de Comércio Exterior (IBCE)

Santa Cruz de la Sierra – Bolívia.

06/2025 – 10/2025 / Contrato de estágio / Presencial

- Tramitação e acompanhamento de Aprovações Prévias (AP), esclarecimento de faturas e valores, e revisão de formulários com verificação de taxas de câmbio.
- Controle documental e conciliação de valores de depósitos; apresentação de declarações juramentadas de mercadorias e relatórios de situação de mercadorias em conformidade com requisitos aduaneiros.
- Participação no Projeto Via Verde para a internacionalização de MPMEs agroflorestais junto à União Europeia, apoiando capacitações, critérios de sustentabilidade e uso da Plataforma Inteligente para exportação.

Responsável de Marketing / Clínica Dental – High Performance Dental — Santa Cruz de la Sierra – Bolívia.

07/2020 – Atual

- Gestão eficaz de redes sociais e otimização de custos clínicos.
- Implementação de campanhas de marketing que aumentaram a captação de clientes em 30%.
- Acompanhamento dos resultados de desempenho e rentabilidade das campanhas.
- Criação da estratégia de marketing e publicidade de curto e longo prazo.

- HABILIDADES TÉCNICAS

Habilidades em Informática (2020): Microsoft Office Avançado — Hallein Santa Teresa

Excel Avançado + Expert, Power BI, Python, Word, PowerPoint, Infográficos.

ESTUDO DE MERCADO

Univalle - Santa Cruz De La Sierra – Bolívia.

Estudos de Mercado e Análise de Dados: Ampla experiência em pesquisa quantitativa e qualitativa (questionários, entrevistas, grupos focais), abrangendo análise de tendências, segmentação e concorrência. Domínio avançado de SPSS, RStudio, Python (análise de correlações) e Google Analytics para identificação de oportunidades de mercado.

FERRAMENTAS DE INTELIGÊNCIA DE MERCADO

Univalle - Santa Cruz De La Sierra – Bolívia.

Minha experiência em pesquisa abrange o uso de plataformas-chave como ASEANstats, Comunidade Andina (CAN), IBCE, Vice-Ministério de Comércio Exterior da Bolívia (SIIP), ALADI, MERCOSUL (SECE/M), o Banco Interamericano de Desenvolvimento (BID) (Catálogo de Dados Abertos e INTEGRA), FAOSTAT, o Banco Mundial (WITS e DataBank), ITC Export Potential Map, ICC Resources (especificamente para Incoterms), a Aduana Nacional da Bolívia e a Organização Mundial do Comércio (OMC), incluindo WTO Stats e TAO.

IDIOMAS

Espanhol: Nativo

Inglês: Fluente

Português: Fluente

FORMAÇÃO EXTRACURRICULAR

- Gestão de Documentação Aduaneira e Processos Aduaneiros — pela CECAP CONSULTING
- Consultoria em Comércio Exterior e Pesquisas de Mercado — pela CECAP CONSULTING
- Normas e Procedimentos de Importação e Exportação — pela CECAP CONSULTING
- INCOTERMS (Preços, Custos e Cotações) — pela CECAP CONSULTING
- Importação de Produtos de Biossegurança da China de forma segura e certificada — pelo INFOCAL
- Oficina: Gestão da “Fonte do Comércio Exterior Boliviano” — pelo IBCE
- Procedimento de Exportação — pela CADEX
- Trâmites e Documentação Aduaneira: uso de formulários como SICOIN, SUMA, 112, 114, 138, 229 e SECREFA para trâmites fiscais e de tráfego fronteiriço.
- **Cripto Week 2.0:** criptoeconomias, carteiras digitais, trading na Binance P2P, finanças descentralizadas (DeFi), tokenização de ativos e oportunidades de financiamento na Web 3.0 (30 horas).
- Comércio Internacional, Comércio Exterior e Aduanas: Perspectivas das novas mudanças.
- Análise de Índices de Liquidez — pela VirtualCorp Consultora
- Estrutura e Revisão Financeira — pela VirtualCorp Consultora
- Acompanhamento do Desempenho Financeiro — pela VirtualCorp Consultora

- Análise Financeira Empresarial — pela VirtualCorp Consultora
- Técnicas de Análise Financeira — pela VirtualCorp Consultora
- Avaliação de Investimentos — pela VirtualCorp Consultora
- Técnicas de Redação Assertiva — pelo INFOCAL
- Master Class “Oratória e Comunicação para Líderes”.

REFERÊNCIAS

Dr. Wilson Medrano Paucar

High Performance Dental. / CEO

Celular: +591 72701976

Gmail: wilsonmp171717@gmail.com

Eng. María Esther Peña Cuéllar

IBCE. / Subgerente Geral

Celular: +591 79078900

Gmail: gestiongt@ibce.org.bo

Lic.Pamela Gil Davila

UNIVALLE. / Diretora

Acadêmica

Celular: +591 78359000

Gmail: cgild@univalle.edu

