

ROBSON EDER DE OLIVEIRA DOS SANTOS

Supervisor / Gerente Comercial

Itajaí – SC | Telefone: (47) 99681-3518 | Email: robson.eder@gmail.com

PERFIL PROFISSIONAL

Profissional com mais de 15 anos de experiência na área comercial, atuando em vendas consultivas, liderança de equipes e gestão de performance. Forte habilidade em negociação B2B e B2C, desenvolvimento de carteira de clientes, treinamento de times comerciais e superação de metas. Perfil estratégico, orientado a resultados e melhoria contínua.

OBJETIVO PROFISSIONAL

Atuar como Supervisor ou Gerente Comercial, contribuindo para crescimento de faturamento, estruturação de processos comerciais, desenvolvimento de equipes de alta performance e fortalecimento da presença da empresa no mercado.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Óleos Ballesteros – Representante Comercial (05/2024 – Atual)

- Prospecção e gestão de carteira B2B no segmento food service.
- Expansão da base de clientes e aumento de recorrência de compras.
- Negociação comercial e acompanhamento pós-venda.

Honda Takai – Vendedor de Veículos (12/2022 – 04/2024)

- Atendimento consultivo e vendas de veículos novos e seminovos.
- Superação frequente de metas mensais.
- Relacionamento e fidelização de clientes.

Hai Toyota – Vendedor (05/2019 – 12/2022)

- Atuação em vendas e campanhas promocionais.
- Apoio em eventos comerciais e ações de captação.

Ivel Veículos – Supervisor de Vendas (2010 – 2016)

- Liderança de equipe comercial.
- Treinamento de vendedores e acompanhamento de metas.
- Controle de processos internos e financiamentos.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

- Tecnólogo em Processos Gerenciais com Ênfase em Marketing – Faculdade FAEL (Concluído)
- Administração – UNOPAR (Incompleto)
- Técnico em Transações Imobiliárias – CRECI Ativo
- Técnico em Teologia

COMPETÊNCIAS

- Liderança de equipes comerciais
- Negociação e fechamento de vendas
- Gestão de metas e indicadores
- Relacionamento com clientes
- Planejamento comercial
- Pacote Office (Excel, Word, PowerPoint)