

FREDSON ANTONIO DA SILVA SIQUEIRA

Belém, Pará, Passagem Máxima nº 29 Bairro: Marco, 66095-370

fredsonsiqueira10@gmail.com **+5591984649428** **Instagram**

DADOS PESSOAIS

Data de nascimento: 27/08/1983 • **Nacionalidade:** Brasileiro • **Estado civil:** Casado(a)

SITES E LINKS DE REDES SOCIAIS

Instagram: https://www.instagram.com/fredson_siqueira?igsh=MTRjeHJzdnNscGQwZg==

Facebook: <https://www.facebook.com/share/18xrmithhf/>

RESUMO

Profissional dinâmico e orientado a resultados, com ampla experiência em supervisão administrativa e vendas. Habilidade comprovada em liderar equipes, otimizar processos e impulsionar o desempenho de vendas. Busco integrar uma equipe inovadora onde possa aplicar minha expertise em consultoria e promoção de vendas, contribuindo para o crescimento e sucesso da empresa. Estou entusiasmado para trazer minha paixão por resultados e meu compromisso com a excelência.

EXPERIÊNCIA

❖ Supervisor Administrativo, Hospital adventista de Belém Dez 2017 — Dez 2019

Belém do Pará

Gerenciamento e supervisão do setor de manutenção: Serviços: prediais, hidráulicos, elétricos, refrigeração, pintura, mecânica, eletrônica, marcenaria e hotelaria, fazendo a gestão de horas, almoxarifado e de toda a equipe.

❖ Consultor de vendas Sênior, Corpore Telecom Dez 2012 — Dez 2014

Belém do Pará

Demonstração e venda de serviços de telefonia para pessoa jurídica, com atendimento de venda e pós-vendas.

❖ Supervisor de vendas, Gm Telecom Dez 2010 — Dez 2011

Belém do Pará

Supervisão de equipe de vendas, demonstração e venda de serviços e produtos, gerenciamento de carteira e atendimento de pós-venda.

❖ Consultor de vendas, WPP – comercio de motos varejistas – REVEMAR MOTO CENTER ... Dez 2007 — Dez 2009

Belém do Pará

Demonstração e venda de produtos e serviços tais como: Consórcio; CDC – financiamentos e seguro para motos.

❖ Consultor de vendas, TIM Dez 2003 — Dez 2006

Belém do Pará

Demonstração e venda de produtos e serviços do portfólio da operadora.

❖ Promotor de vendas, Tonini LTDA – Representante da Perdigão e Nestlé Dez 2003 — Dez 2003

Belém do Pará

Demonstração e venda de produtos e serviços do portfólio da empresa.

FORMAÇÃO

♣ Unip-Belém Jan 2013 — Mai 2016

Ciências contábeis

Belém

Curso da Bacharelado em Ciências Contábeis.

♣ FAVENI Fev 2026 — Mai 2027

Administração – Gestão de conflitos

EAD

Pós - graduação em administração em andamento.

HABILIDADES

Responsabilidade

Inteligência emocional

Microsoft Office

Gestão de conflitos

Pensamento analítico

Resolução de problemas

Construção de relacionamentos

IDIOMAS

Inglês Básico

CERTIFICAÇÕES E LICENÇAS

Gestão com pessoas, SENAC.

Relacionamento interpessoal, SENAC