JAQUELINE RAPCINSKI

GERÊNCIA GERAL | GESTÃO ADMINISTRATIVA, FINANCEIRA E COMERCIAL

Indaial – SC • (47) 98450-0900 • jrapcinski@gmail.com

RESUMO PROFISSIONAL

Profissional com aproximadamente 10 anos de experiência em gestão empresarial, administração e liderança de equipes. Trajetória consolidada na operação Projetar Móveis e Esquadrias / Tomelin Esquadrias de PVC, com atuação integrada nos setores administrativo, financeiro, Recursos Humanos e comercial. Experiência na liderança de cerca de 40 colaboradores, negociação de grandes pedidos, gestão de vendas, pós-vendas, cobrança e relacionamento com clientes. Perfil de liderança, visão administrativa, organização e capacidade de tomada de decisões.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

PROJETAR MÓVEIS E ESQUADRIAS / TOMELIN ESQUADRIAS DE PVC

Novembro de 2015 a junho de 2026 • Aproximadamente 10 anos

Gerente Geral | 2018–2026

- Gestão geral e administrativa da empresa.
- Liderança e gestão de aproximadamente 40 colaboradores.
- Gestão de Recursos Humanos e departamento pessoal.
- Administração financeira e controle de despesas.
- Gestão e acompanhamento do setor comercial, vendas e negociações.
- Negociação de grandes pedidos e contratos.
- Gestão de pós-vendas e relacionamento com clientes.
- Controle de cobranças e acompanhamento de recebimentos.
- Acompanhamento de processos internos e operacionais, integração e supervisão dos setores.
- Tomada de decisões e resolução de demandas administrativas e comerciais.

Analista de Folha de Pagamento | 2015–2018

- Rotinas administrativas e de departamento pessoal.
- Controle e acompanhamento de folha de pagamento.
- Suporte às demandas de Recursos Humanos.

EXPERIÊNCIAS ANTERIORES

GOLEMBA FOOD CONSULTORIA LTDA. Recepcionista em Geral	Abril–junho de 2012
POMERODE COMÉRCIO DE TELEFONIA LTDA. Vendedora em Comércio Atacadista	Novembro de 2011–maio de 2015

COMPETÊNCIAS

- Gestão empresarial e administrativa
- Liderança e gestão de equipes
- Recursos Humanos e departamento pessoal
- Gestão financeira
- Gestão comercial e vendas
- Negociação estratégica
- Pós-vendas e relacionamento com clientes
- Cobrança e recebíveis
- Planejamento e organização
- Tomada de decisões e resolução de problemas